

香港基本法推介聯席會議 —— 「基本法」頒布十一週年研討會  
香港與國內兩地專業人士的發展前景

王英偉  
2001年4月7日

1. 內地經濟改革已經歷二十二年，取得了舉世矚目的成就。踏入2001年，中國即將加入世界貿易組織，並啟動第十個五年計劃，進一步深化改革，中國經濟發展正進入一個新階段。這些變化對內地專業服務發展有甚麼意義？香港經濟早已與內地融合，香港專業服務的前景，亦與中國整體經濟發展息息相關。我很高興參與今天的研討會，就香港專業人士面對的挑戰和機遇，提出一些看法，與大家交流意見。

### 專業服務的角色和重要性

2. 這裡，請先讓我簡單解釋「專業服務」在發展商業經濟的角色和重要性。
3. 專業服務，比如是一般最為人熟識的會計、財務、法律事務、企業管理和市場分析等，或者是建築、測量、規劃、工程，以至醫療、教育等，它的需求大多數均會隨著商貿活動頻繁程度、經濟建設速度、社會財富及生活素質上升等因素而增加。西方工業大國的發展過程，無不經歷在多年「工業化」後，出現蓬勃的第三產業和專業服務高速發展階段。專業服務以支援性質的形態存在，與經濟發展是息息相關的。
4. 專業服務作為獨立的經濟活動，早已在成熟的經濟體系裏，發展出它獨特的生命力。「專業服務」在全球經濟一體化的前提下，發展出一套既定、客觀、而且獲國際公認的執行準則，以及有關人員經過洗煉的專門訓練，其資格確定往往有特定的要求。因此「專業人士」能夠作出具有公信力的判斷，並為企業提供客觀及一定質素的諮詢服務。專業人士亦被認為是經濟體系內的核心軟件，與企業管理水平、以至經濟的整體質量有著密切的關係。
5. 打個比喻說，當中國會計標準與世界標準併軌之後，來自世界各地的會計師雖然未必可以說得出某某小菜館的經營狀況，但卻肯定可以從菜館的會計報表中看出它的財政狀況，為客戶提供適當的諮詢。這就是專業服務無遠弗屆的威力。
6. 簡單而言，商貿愈活躍發展，對專業服務的需求愈大；專業服務對提高企業質量有正面作用。從這兩點來看，我認為中國加入世界貿易組織、第十個五年計劃之實施，以至中國經濟發展的勢頭，正為內地和香港專業服務的發展提供有利的因素。

### 世貿、十「五」新機遇

7. 不久之後中國將加入世界貿易組織，根據與現會員國之間的「入世」協議，中國將逐步降低關稅，開放服務業市場，消除對外國商人的貿易和投資障礙。「入世」亦有助提高中國商貿的透明度及法制化，促進經貿發展。另一方面，剛在三月舉行的人大會議，宣示了第十個五年計劃，當中有深化市場改革的措施以配合「入世」，更提出開發西部這個重要策略。中國市場的深度和闊度必定會擴大，為專業服務締造更多商機：

### 降低關稅，刺激對外貿易增長

8. 中國現時是世界第九大貿易國，承諾在加入世界貿易組織後，在2005年之前，把工業產品平均進口稅率下降至百分之九點四的水平；配額限制亦會被逐步撤銷；農產品的平均進口稅率會由目前的百分之三十下降至2004年的百分之十四點五。中國現時的貿易夥伴會相應降低中國產品的入口關稅，更多國家將會開放市場予中國產品。
9. 世界銀行報告指出，加入世貿之後的首五年，中國佔全球有形貿易的比率將增加一倍，出口比率將由2000年佔世界總出口額的百分之三點七，增至2005年的百分之七點三；入口比率則由2000年的百分之三點四，增至2005年的百分之七點二。香港方面，1999年香港貿易發展局的研究估計，香港與內地的轉口貿易將會因中國加入世界貿易組織而增加百分之四至六。即使香港面對深圳港口的競爭，預計有百分之三十至三十五的中國外貿繼續經由香港處理。
10. 外貿增幅一方面帶動內地和香港對配套服務的需求，另一方面，中國國內市場的規模必然得到長足的發展，內地和香港的專業服務作為各行各業的重要支援，必可從中得益。

### 開放市場，吸引外資

11. 除了拆除貿易屏障，中國亦承諾在加入世貿後，開放多個行業，消除對外國商人的投資障礙。
12. 有見於中國逐步消除貿易及投資障礙，早已在中國設有投資的跨國企業，為了進一步爭取在中國的商機，應該會更積極投入中國市場；而海外的中、小企業，亦會因而變得更樂於參與中國市場。去年香港總商會有報告指出，中國在2005年的外商直接投資總額會因為入世關係，每年達1,000億美元，遠超過1999年的每年400億美元水平。這些到中國投資，與及跟中國進行貿易的外國企業，都必定會對不同範疇的專業服務有強大需求，由一般商業活動的配套支援，以至法律、會計、物流管理、或提供具體發展市場的專業策略，或者是為海外員工的子女提供教育醫療等，專業人士屆時肯定有更大的發展機會。

### 開發西部，市場更具深度

13. 第十個五年計劃落實國家加強開發西部的力度，包括加大投入基礎建設和培養人才，提供優惠政策，積極引導東部沿岸地區的資源及外地資金參與開發。西部地廣人多，開發不但令國內市場更具深度，亦會增加對國內專業服務的需求、擴大專業服務的地域幅蓋面。
14. 例如基建及城市建設開發工程需要城市規劃、工程設計等專業服務，提高品質、施工安全和效率。房地產建設需要有關的配套專業服務包括物業管理、測量和估值、物業推廣和代理、工程顧問等。而內地消費者對房屋的設計及設施要求日高，因此建築設計、機電工程等專業服務應大有作為。
15. 另一方面，雖然外國投資者積極參與西部開發，中國地域間的差別甚大，各地政府如何理解中央政策及國家對世貿的承諾亦可能不盡相同，這情況在對外接觸較少的西部將會尤其顯著。外國投資者更需要會計、審計、稅務、法律事務等專業諮詢服務引路。

### **國家政策，發展專業服務**

16. 中國經濟改革初期，國內龐大的資源造就了以產量取勝的發展模式，不斷增加資源投入、生產大量價廉物美的產品出口，迅速為中國建立出口工業，並已達到國民經濟快速增長的目標。面對經濟全球化、一體化，與及面對日益激烈的、來自其他新興地區的競爭，中國經濟發展必須改變策略，更著重效率和生產力的提高。而專業服務是改善生產質素的重要工具。
17. 因此，中國不但承諾加入世界貿易組織後，開放會計、稅務、商業顧問、建築、城市規劃、醫療等多個專業服務，容許外地投資者成為主要大股東；第十個五年計劃其中一項重要配合策略，就是加速發展國內第三產業，其中包括會計、商業顧問、法律事務、資訊科技等專業服務。政府將會逐步撤銷國營機構的專利權，以往政府在各個服務行業設立的中介機構，亦會轉為商業機構。這些國家政策對內地專業服務的發展，都是非常有利的。

### **面對競爭，引入國際商業規範**

18. 中國開放市場，中國企業不但面對國內同業壓力，還要在國內及國外與外商競爭；因此它們極需要全面的專業服務，包括會計、財務管理、人事管理、管理顧問、架構重組、市場策略及推廣、公共關係等等，幫助引入國際商業規範、提高管理質素至國際水平。這些諮詢服務對中國企業在外地上市或營商，尤其重要。
19. 香港專業人士在上述範疇均具備優勢，不可不注意這方面的發展。
20. 總括來說，中國加入入世貿和西部大開發，將使更多的本地和外地企業成為專業人士的服務對象，而國家政策亦有利專業服務發展，這對香港與國內兩地專業人士的發展前景有積極作用。

## 香港專業人士的挑戰與優勢

21. 現在，讓我集中討論，部份人士對香港專業人士發展前景的憂慮。

### 中介角色式微，香港經濟發展呆滯不前

22. 第一個憂慮來自對香港整體經濟前景的悲觀看法，認為中國開放地域和各經濟部門，外地商人可以直接到內地投資或營商，香港不再是中國主要的經濟門戶，中介角色將日漸式微。有更悲觀的言論指，鑒於內地市場的吸引力、營商環境日趨改善、其他內地城市如上海的發展，不但外國企業對香港逾門不入，香港企業亦會把主要業務北移，掏空香港經濟。香港專業人士大量流失外地及本地企業等客戶，發展前景不會樂觀。
21. 一、中國將加入世界貿易組織後，根據世界銀行估計，中國對外貿易將於五年內增加一倍，這為香港帶來的業務增長，足以抵消國外企業直接往內地投資及本地企業北移的影響。我亦已指出，香港的轉口貿易亦預計會因為中國入世增長四至六個百分點。換句話說，「入世」效應足夠促進中港兩地經濟同時發展。
22. 二、中國加入世界貿易組織後，跨國企業初期在內地業務仍是試點性質，規模較小；外國的中、小企業亦需要熟悉內地情況的香港公司指引；加上香港是國際服務中心，商貿配套服務齊全，專業服務更達先進國家的水平，這些外國企業自然樂於以香港作為進軍中國市場的大本營。
23. 去年香港美國商會「商業展望調查」的結果亦顯示，其會員公司認為隨著香港經濟反彈，及中國加入世界貿易組織在即，香港的營商環境將繼續改善。相對1999年的調查，更多的會員公司計劃擴大它們在香港的業務及增加僱員數目，調查結果亦確認了香港仍保持地區商業中心的位置，以及香港是這些會員公司地區總部的首選。
24. 在1995年只有782間海外公司用香港作為地區總部，1999年已升至840間，2000年更升至855間。在香港開辦地區辦事處的數目就更多了，在1995年共有1,286間，1999年已升至1,650間，2000年更升至2,146間。這些數字在整個亞洲區是數一數二的。
25. 對於本地企業是否會北移，去年香港貿易發展局在做了一項調查，百分之九十五受訪的製造和貿易公司表示仍會以香港為控制生產總部，百分之九十表示會維持或增加香港總部的管理功能，但所有公司均表示會把生產基地移離香港。可見這些公司皆視香港為服務中心。
26. 這些調查和數字均顯示，與憂慮相反，中國加入世界貿易組織對香港將帶來正面效應。香港仍然是亞洲跨

國公司區域總部及地區辦事處中心。香港的專業服務是吸引這些公司來港留港的原因之一，順理成章，香港專業人士發展前景是樂觀的。

### 內地競爭激烈，香港專業人士如何自處

27. 第二個憂慮是，中國加入世界貿易組織後，香港專業人士在內地市場要面對外國同業的競爭，香港專業事務所一般規模較小，外國同業在這方面佔有優勢。更重要是來自內地專業人士的競爭。我經常往返內地，目睹當地人才無論在中、英語水平、辦事能力、以至學習熱誠，均與香港不遑多讓，特別是上海及北京這些大城市，進步一日千里。另一方面，香港專業人士的收費差不多是全球之冠。我們的專業人士能夠保持在內地的市場地位嗎？這個憂慮不無道理。
28. 毋庸置疑，在全球市場開放、經濟一體化的趨勢下，香港專業人士像其他行業一樣，要面對日益激烈的競爭，但我認為香港專業人士在內地仍然有一定的優勢。
29. 面對外國同業的競爭，香港專業人士在內地有超過二十年的服務經驗，對中國市場和政府架構有深刻的認識，並建立了良好的人脈網絡。香港專業人士不但有地利，文化和語文與內地相通，兼且血濃於水，這些優勢是有利的。雖然香港專業事務所規模較小，有些專業人士甚至是獨立經營，他們可與同業合併，或與其他專業聯營，提供一站式服務，或甚至與外國同業合作。我相信外國專業事務所跟其他跨國公司一樣，希望利用香港作跳板進軍中國市場，他們應樂於與香港專業人士合作。
30. 內地專業人士雖然進步神速，但是人數是仍然供不應求；以會計師為例，在1997年底中國共只有註冊會計師58,000人，有估計指中國需要額外二十萬人，才可追上需求。此外，他們在服務國際客戶經驗、對市場運作的認識、個別專業與國際專業執業資格、專業守則要求的銜接，仍需繼續改善。
31. 相對內地專業人士，香港專業人士有多年服務國際客戶的經驗，熟悉市場運作的經濟原則，其專業水平及執業資格均是國際認可的。香港專業人士其中一個優勢，是具有完善的專業制度，包括獨立專業團體自行制定專業守則，和客觀、誠實、優秀等傳統。這個制度並得到基本法第142條的確認和保護。面對內地廣闊的市場，香港與內地專業人士有各自生存空間，亦有合作空間。香港專業人士可幫助出口內地具有國際優勢的專業服務，如資訊科技；亦可幫助培訓內地專業人士、幫助內地專業服務與國際經濟及專業服務業接軌，互惠互利。我特別要指出，香港專業服務所培訓內地專業人士，建立互相尊重的師徒關係，是發展內地市場的良好投資。

### 結語

32. 中國加入世貿，經濟發展踏上新台階，為專業服務帶來無盡的發展契機，亦帶來更激烈的競爭。香港以不怕

競爭、善於競爭聞名。香港專業人士只要靈活變通，抱著精益求精的精神，與內地專業人士互惠互利、互相尊重，香港與內地專業人士必可一同把握機遇，再創高峰。